



ウィリアムベイバー氏

■ 略 歴

米国ワシントン・アンド・リー大学ドイツ語専攻を卒業。米国メリーランドボルティモアカウンティー大学大学院教育学専攻修了。フィンランド・ユヴァスキュラ大学にてPh.D取得。専門は、Negotiation, Business Models, Cross Cultural Management, and Industrial Organization等。

2018. 12. 10

12月例会

日時 平成三十年十二月十日(月)

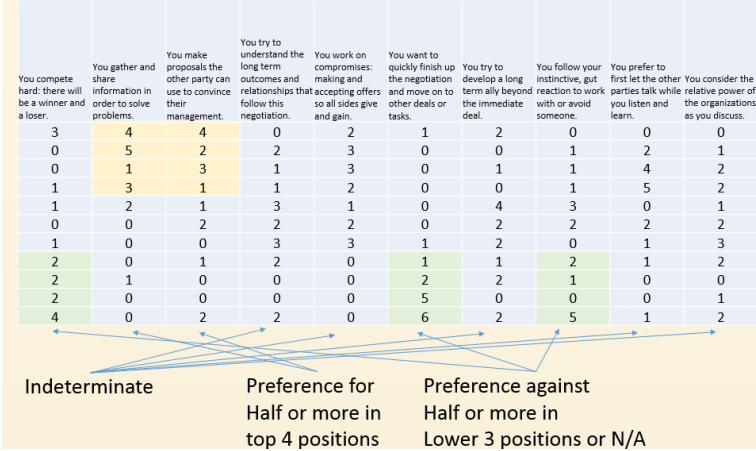
テーマ デジタル時代の日本のビジネス

Japanese Business in the Digital Age

講師 京都大学経営管理大学院 准教授

ウィリアムベイバー氏

Japan -- Negotiation is high stakes



Journal of International Technology and Information Management

Volume 24 | Issue 3

2015

Cognitive Negotiation Schemata in the IT Industries of Japan and Finland

William W. Baber
Kyoto University

Arto Ojala
University of Jyväskylä

Follow this and additional works at: <http://scholarworks.lib.csus.edu/jitim>

Part of the [Management Information Systems Commons](#)

Recommended Citation

Baber, William W. and Ojala, Arto (2015) "Cognitive Negotiation Schemata in the IT Industries of Japan and Finland," *International Technology and Information Management*, Vol. 24: Iss. 3, Article 6. Available at: <http://scholarworks.lib.csus.edu/jitim/vol24/iss3/6>

Japanese Business in the Digital Age
Tentative Chapters

- Digitalization and Evolution of Business Model Pathways among Japanese Software SMEs
- A Three-part Entrepreneurial Strategy in MRO e-Procurement Platform in Japan
- Is the Information Society Slump Due to Japanese Work Ethics?
- Business Model Innovation: Born in Japan



2019. 1. 18

1月例会

日時 平成三十一年一月十八日(金)

テーマ イノベーション・生産性向上の本質とは何か

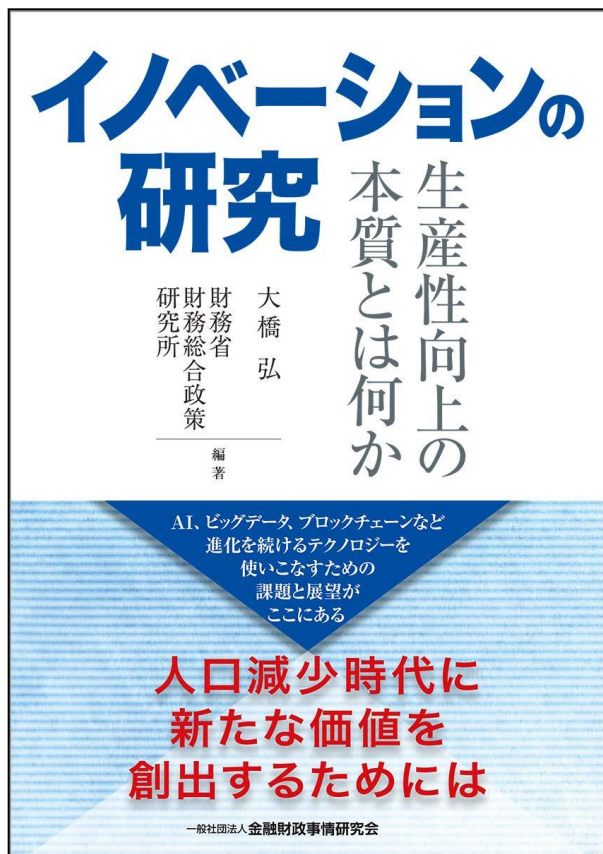
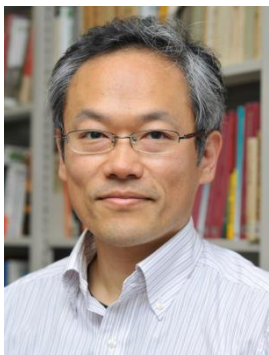
講師 東京大学 公共政策大学院・大学院経済学研究科 教授

大橋弘氏

■ 略 歴

東京大学経済学部卒業。2000年米国ノースウエスタン大学卒業(経済学PhD)。カナダ・ブリティッシュ・コロンビア大学経営商学部助教授、東京大学大学院経済学研究科准教授を経て、2012年より現職。2018年より東京大学公共政策大学院副院長を兼任。専門は、産業組織論・競争政策・経済政策。経済産業研究所プログラムディレクター。競争政策研究センター(公正取引委員会)主任研究官。石川賞(日本経済学会)、円城寺次郎賞(日本経済研究センター)等受賞。

大橋弘氏



イノベーションの研究 - 生産性向上の本質とは何か、きんざい (2018/10/31)



プロダクト・イノベーションの経済分析, 東京大学出版会 (2014/2/19)