

11月例会

日時 平成三十年十一月二十一日(水)

テーマ インターネットの新たな覚醒

講師 東京大学 電子情報工学科 教授

江崎 浩 氏



江崎 浩 氏

■ 略 歴

九州大学工学部修士課程修了。株式会社東芝入社、米国ニュージャージー州ベルコア社、コロンビア大学客員研究員、東京大学大型計算機センター助教授などを経て現職。

専門は情報通信工学。次世代インターネットの規格策定からネットワークの実践応用まで、研究・活動範囲は多岐にわたる。WIDEプロジェクト代表。東大グリーンICTプロジェクト代表、IPv6普及・高度化推進協議会専務理事などを兼任。



経済教室、「情報時代」の未来①, 日本経済新聞朝刊 (2018/9/5)

サイバーファースト デジタルとリアルの逆転経済, インプレスR&D (2017/6/16)



ウィリアムベイバー氏

■ 略 歴

米国ワシントン・アンド・リー大学ドイツ語専攻を卒業。米国メリーランドボルティモアカウンティー大学大学院教育学専攻修了。フィンランド・ユヴァスキュラ大学にてPh.D取得。専門は、Negotiation, Business Models, Cross Cultural Management, and Industrial Organization等。

2018. 12. 10

12月例会

日 時 平成三十年十二月十日(月)

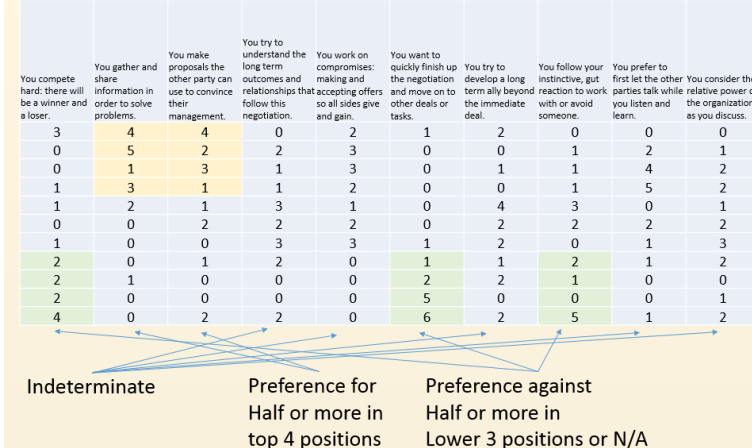
テーマ デジタル時代の日本のビジネス

Japanese Business in the Digital Age

講師 京都大学経営管理大学院 准教授

ウィリアムベイバー氏

Japan -- Negotiation is high stakes



Journal of International Technology and Information Management

Volume 24 | Issue 3

2015

Cognitive Negotiation Schemata in the IT Industries of Japan and Finland

William W. Baber
Kyoto University

Arto Ojala
University of Jyväskylä

Follow this and additional works at: <http://scholarworks.lib.csus.edu/jitim>

Part of the [Management Information Systems Commons](#)

Recommended Citation

Baber, William W. and Ojala, Arto (2015) "Cognitive Negotiation Schemata in the IT Industries of Japan and Finland," *International Technology and Information Management*, Vol. 24: Iss. 3, Article 6. Available at: <http://scholarworks.lib.csus.edu/jitim/vol24/iss3/6>

Japanese Business in the Digital Age
Tentative Chapters

Digitalization and Evolution of Business Model Pathways among Japanese Software SMEs
A Three-part Entrepreneurial Strategy in MRO e-Procurement Platform in Japan

Is the Information Society Slump Due to Japanese Work Ethics?

Business Model Innovation: Born in Japan

